

Hörbuch mal andersherum: Guido Quelle veröffentlicht die Mandat-Telekonferenzen zum Wachstum als Buch

Dr. Guido Quelle

Das Wachstum führen – das Buch zur 7-teiligen Mandat Telekonferenz-Serie

August 2010, 256 Seiten, Hardcover

EUR 29,90

ISBN 978-3-8391-8758-6

Dortmund, 15. September 2010

Lesen statt hören – die monatlichen Mandat-Telekonferenzen rund um die Management-Herausforderung Wachstum sind nun auch als Buch erhältlich.

Üblicherweise werden Veröffentlichungen nach ihrem Print-Erfolg als Hörbuch vertont. Guido Quelle kehrt den Weg um: „Nach der Live-Sendung bieten wir unsere Telekonferenzen zum Wachstum natürlich als Mitschnitt an“, erklärt der Autor und Mandat-Geschäftsführer. „Als Hörbuch für das Management sind die Mitschnitte sehr beliebt. Nun möchten wir auch diejenigen erreichen, die – statt eine Telekonferenz von Anfang bis Ende zu verfolgen – lieber in einem Buch blättern und sich spontan in ein Kapitel vertiefen.“



Die Dortmunder Mandat Managementberatung ist Vorreiter in Deutschland mit ihren Telekonferenzen als besonderer Form des fachlichen Austauschs. Die Impulsvorträge am Telefon richten sich an Unternehmer, Vorstände, Geschäftsführer und seniorige Führungskräfte. Die sieben im Jahr 2009 durchgeführten Telekonferenzen stehen unter dem Titel „Das Wachstum führen“.

Die Teilnehmer – und nun auch Leser – erhalten sofort anwendbare Anregungen für ihren Berufsalltag. Die praxisorientierte Aufbereitung des Themenkomplexes macht die Telekonferenz und somit das Buch zu einem autodidaktischen Hilfsmittel, um das eigene Managementwissen über profitables Wachstum zu vertiefen – ein einzigartiges Angebot am Markt.

In sieben Kapiteln stellt der Autor die wesentlichen Aspekte und Stellhebel vor, worauf es auf dem Weg zum Wachstum ankommt:

- Führen in rauer See
- Warum Sie Ihre Zeit nicht managen können
- Die Projektflut überleben
- Stoppen Sie alle Motivationsinstrumente
- Konflikte? Immer her damit
- Verändern Sie sich, sonst tut es die Welt für Sie
- Wachstumsbremsen finden und eliminieren

Das Buch enthält die Mitschriften der Original-Aufzeichnungen der 2009 durchgeführten Telekonferenzen. Zur besseren Lesbarkeit wurden einzelne Passagen redigiert.

Der Autor

Dr. Guido Quelle – „der Wachstumstreiber“ – ist als einer der wenigen Managementberater weltweit seit über 20 Jahren Experte für profitables Wachstum. Mit seinem Unternehmen, der Mandat Managementberatung GmbH, Dortmund, hat er mehr als hundert Unternehmen und Organisationen dabei unterstützt, den Erfolg zu steigern und Wachstum voranzutreiben. Seine Klienten sind Vorstände, Unternehmer und Geschäftsführer, die keine Mühe scheuen, konsequent und gezielt für nachhaltiges, profitables Wachstum zu sorgen.

Abdruck/Verwendung Pressemitteilung und Buchcover (© Mandat Managementberatung) rechtfrei. Foto Dr. Guido Quelle und Rezensionsexemplare per E-Mail abrufbar.

Auch mit der diesjährigen Telekonferenz-Reihe „Dimensionen des Wachstums“ bietet die Dortmunder Mandat Managementberatung einen schnellen und komprimierten Zugriff auf 20 Jahre Know-how. Mandat ist Vorreiter in Deutschland mit dieser besonderen Form des fachlichen Austauschs, aktuell mit mehr als 150 registrierten Teilnehmern. Die einstündigen Impulsvorträge und Interviews am Telefon richten sich an Unternehmer, Vorstände, Geschäftsführer und seniorige Führungskräfte. Vortragsteile wechseln mit interaktiven Phasen.

Die Mandat Managementberatung GmbH, Dortmund, unterstützt ihre Klienten seit über 20 Jahren dabei, profitabel zu wachsen. Zu den mehr als 100 deutschen und multinationalen Klienten gehören ANZAG, Deutsche Post, DHL, Hornbach, Mercedes-Benz, Volkswagen oder die Erasmus Universität Rotterdam sowie zahlreiche mittelständische Unternehmen.

Pressekontakt:

Mandat Managementberatung GmbH
Dr. Guido Quelle
Emil-Figge-Straße 80
D-44227 Dortmund

Tel: +49 231 9742390
Fax: +49 231 9742389
guido.quelle@mandat.de
www.mandat.de